

**Contenido, Alcance e Impacto
de los Capítulos de Servicio e Inversiones
en el Tratado de Libre Comercio
Chile - México
15 de mayo de 2008**

**Departamento Servicio, Inversiones y Transporte Aéreo
Dirección de Relaciones Económicas Internacionales
Ministerio de Relaciones Exteriores**

SERVICIOS DEFINICIONES

- Actividad económica ***intangibile, invisible, perecedera***: exige interacción directa entre consumidor y productor
- Todo lo que no es producción de bienes físicos.

Ejemplos: Servicios profesionales, Telecomunicaciones, Servicios Financieros, Servicios de Salud, Transporte etc.

México: Mercado natural por Cercanía Cultural

- ¿Lo estamos Aprovechando?**
- ¿Cuáles son las Oportunidades?**
- ¿Cuáles son los Desafíos?**
- ¿Cómo Disminuir las Barreras Existentes?**

=> SEMINARIO

Realidad de los Servicios en Chile

- Cifras Cámara de Comercio de Santiago: US\$ 14 mil millones (muy superior a cifras en Balanza de Pago)
- Exportaciones de Servicios a través de filiales bordearían los US \$ 6 mil millones
- Mercados Principales en América del Sur (pero expandiéndose a América del Norte, Europa y Asia)

A través de las negociaciones se busca:

- Evitar barreras discriminatorias o restrictivas (medidas en las regulaciones, no arancelarias)
- Estabilidad en las reglas del juego y certidumbre jurídicas
- Aumentar la transparencia
- Proteger a los proveedores de servicios, inversionistas e inversiones chilenas en el extranjero

=> Aumentar los flujos de inversión y de comercio de servicios

Algunas Dificultades:

- Falta información de estadística bilateral de las exportaciones de servicio
- Las restricciones son medidas incorporadas en las regulaciones internas
- Varias restricciones responden a razones que van mas allá de las comerciales
- Algunos sectores de servicio son “sensibles” de negociar

Componentes de los Capítulos de Servicios e Inversiones en los TLCs

- Disciplinas
- Compromisos Comerciales Respecto a las Disciplinas

Disciplinas

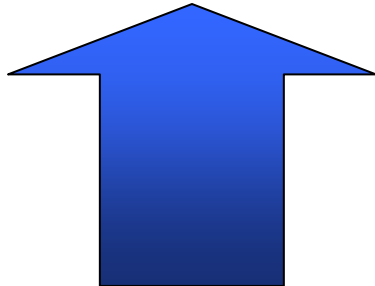
- **Servicios:**
 - **Trato Nacional**
 - **Trato NMF**
 - **No presencia local**
 - **Transparencia**
 - **Acceso a Mercados (en algunos TLC)**
 - **Reglamentación Nacional**
 - **Reconocimiento Mutuo**

Disciplinas

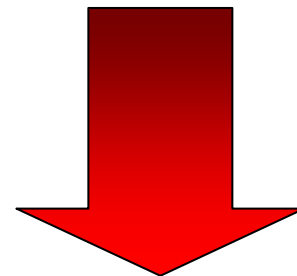
- **Inversiones**
 - **Trato Nacional**
 - **Trato NMF**
 - **Requisitos de desempeño**
 - **Altos ejecutivos y directorios**
 - **Expropiación y compensación por pérdidas**
 - **Solución de controversias (Inversionista-Estado)**

Compromisos Comerciales: Modalidades de Liberalización

- Esquemas que utilizan Listas positivas (Unión Europea, EFTA, GATS)



- Esquemas que utilizan Lista negativa (México, Estados Unidos, Canadá, Japón, Centroamérica, Ecuador, Colombia, y Perú)



Tratado de Libre Comercio Chile - México

Tratado de Libre Comercio Chile - México

- Respecto a las disciplinas mencionadas se listan excepciones a los Capítulos de Servicio e Inversiones (“lista negativa”):
- Información de lo que México dio a Chile está en:

Anexo I (compromiso se limita a medidas restrictivas vigentes); y

Anexo II (medidas futuras - excluidas)

V.- ¿Sirven los capítulos negociados?

¿Sirven?

- Estabilidad jurídica
- Transparencia (parcial)
- Liberalización (en algunos casos)

Sin Embargo.....

- Se necesitan negociar temas complementarios:
 - en los TLC: compras públicas, entrada temporal, telecomunicaciones
 - en otros Acuerdos: Doble Tributación, Transporte Aéreo, Previsión Social, Reconocimiento etc.
- Regulación Domestica no siempre se incluye (o se incluye superficialmente)
- Dificultades que enfrentan exportadores de servicio no siempre se conocen ni se resuelven en las negociaciones

Conclusiones

- Existe información relevante en los TLC que no siempre conocen los exportadores de servicios (web: direcon.cl; chileexportservicios.cl)
- Estabilidad en las reglas del juego y certidumbre jurídica
- Se necesita una participación más activa de los exportadores de servicios para identificar las barreras en cada mercado

Ana Novik
Jefa Departamento Servicios, Inversiones y
Transporte Aéreo
anovik@direcon.cl
(56-2) 8275553